三井物産総合力プラットフォーム (MBSP) による
主なお悩みの解決支援内容

グループ会社とお取引先様の お悩み例

グループ会社の
お取引先様

三井物産グループ会社

- 新規取引先の開拓をしたい!
- お取引様との取引分野をさらに拡張したい!
- お取引様の悩みや課題を迅速に解決することで、繋がりを強化したい!
- 重要お取引先様と協業・提携を推進したい!
戦略ターゲットとのビジネスを拡大したい!
- お取引先様や出資先の経営課題を、三井物産グループのノウハウで総合的に解決したい!
- お取引先様や出資先の経営陣の悩みに寄り添った支援がしたい!

MBSP による解決支援

- **三井物産グループのお取引様の紹介・取次支援**
- **三井物産グループが持つソリューションの紹介・取次支援**
- **適切な外部協力会社**(ソリューションプロバイダーや調達先 等)**の選定・紹介支援**
- **コンサルティング型 支援**※
  - 初期的な課題整理
  - 簡易な業務改善等の施策実行支援
- **営業・協業支援**
  - 簡易経営分析支援
  - プレゼン資料作成支援
- **総合力ソリューション**(簡易経営アセスメント)※
  - 経営アセスメント
  - お取引先様へのグループ総合力提案支援

MBSP
三井物産総合力プラットフォーム

MBSP 事務局
(三井物産総合力推進部)

※コンサルティング型支援および簡易経営アセスメントはリソースの都合から限定的なご支援となりますこと予めご了承ください